

Wir suchen zum nächstmöglichen Termin:

## Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d)

### Süddeutschland

#### Ihre Aufgaben:

- Eigenständige systematische Analyse und Entwicklung des Verkaufsgebiets, Erkennung potenzieller Kunden sowie Neukundengewinnung
- Steuerung und Pflege der Kundenbeziehungen sowie aktiver Ausbau unseres Netzwerkes
- Lösungsorientierte Beratung und Vorstellung unserer Produkte und Dienstleistungen
- Überzeugung unserer Kunden
- Nachverfolgung von Angeboten
- Realisierung spezifischer Kundenanforderungen in Zusammenarbeit mit der Entwicklung, dem Produktmanagement und dem Vertriebsinnendienst
- Präsentation auf lokalen und überregionalen Fachmessen

#### Ihr Anforderungsprofil:

- Technische Ausbildung, z. B. im Bereich Heizung-Lüftung-Klima, Anlagenbau, Prozesstechnik oder Maschinenbau
- Erfahrung im Verkauf von erklärungsbedürftiger Dienstleistung
- Selbstständige, proaktive und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Ausgeprägte Kunden-/Dienstleistungsorientierung, Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungsgeschick
- Wohnsitz im genannten Verkaufsgebiet sowie Reisebereitschaft im Umfang bis zu 80 %

#### Das bieten wir:

- Verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Aufgaben in einem modernen Unternehmen
- Faire Vergütungsstrukturen und Wertschätzung
- Individuelle Möglichkeiten zur Qualifizierung und Weiterbildung
- Kurze Entscheidungswege und eine kollegiale Arbeitsatmosphäre in einem kompetenten, hochmotivierten Team
- Flexible Arbeitszeiten für eine ausgewogene Work-Life-Balance

#### Über uns

Die K3V Solutions AG ist ein Softwareunternehmen, das auf 30 Jahre Branchen-Know-how zurückgreifen kann. Mit K3V energy und K3V dynamics bieten wir Betreibern in der Energiewirtschaft und in allen anderen Branchen eine leistungsstarke Softwarelösung für die Planung, Prüfung, Dokumentation und Instandhaltung von Anlagen und Netzen.

Wir sind Mitglied im Kompetenzzentrum Energiewirtschaft. Dieses bündelt die Expertise von drei renommierten Unternehmen der Energiewirtschaft – der BIK Anlagentechnik GmbH, der tecon Systemtechnik GmbH und der K3V Solutions AG. Viele große Player der Branche und zahlreiche regionale Betreiber vertrauen auf unsere hohen fachlichen Standards. Das gesamtheitliche Portfolio reicht vom Engineering über Systemkomponenten bis zu Software-Lösungen.

#### Wir haben Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung sowie Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an: [ute.kotzek@k3v.de](mailto:ute.kotzek@k3v.de)

Bei Rückfragen wenden Sie sich bitte an die Personalverantwortliche:

**Frau Ute Kotzek, Tel. + 49 (0) 261 134918-0.**